

Membre de l'Université Catholique de Lille et de la Conférence des Grandes Ecoles, l'IESEG fait partie aujourd'hui des meilleures écoles de management en France et se place dans le cercle très fermé des écoles mondiales ayant la triple accréditation EQUIS, AACSB et AMBA.

Dans le Classement des Masters en management du Financial Times, l'IESEG est classée 31ème au niveau international et 7ème parmi les écoles françaises. L'école compte 81% d'étrangers parmi ses professeurs permanents et bénéficie d'un réseau de plus de 281 universités partenaires dans 69 pays.

Dans le cadre de son développement, l'IESEG recherche pour sa Direction Executive Development & Innovation sur le campus de Lille un(e) :

## **Business Developer International**

### **Vos missions :**

Vous aurez pour mission la commercialisation de programmes de formation continue et voyages d'études (learning expeditions) clé en main et pour cela vous serez en charge de :

- Développer le portefeuille d'entreprises ou d'universités partenaires
- Animer les relations avec les universités partenaires
- Accompagner les clients dans la formalisation de leurs besoins
- Elaborer les propositions commerciales et les contrats pour les entreprises ou universités partenaires
- Gérer l'organisation et la logistique des voyages d'études commercialisés : conception pédagogique, organisation du programme, recherche d'entreprises à visiter, accueil et accompagnement des participants, ...
- En lien avec les Experts IESEG, développer de nouvelles offres de formation.
- Participer aux actions de communication / marketing du service
- Participer au recrutement d'experts
- Etre force de proposition en matière de développement du service

### **Votre Profil**

De formation Bac + 4/5 dans les domaines de la gestion/management/commerce international, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente de prestation de services (stage ou alternance compris).

Vous maîtrisez le processus commercial et les techniques de vente, ainsi que l'achat de prestations.

Vous êtes capable d'élaborer des propositions commerciales à partir des besoins exprimés

Vous aimez le travail en équipe, possédez le sens du service, un excellent relationnel et faites preuve de réactivité et d'une bonne organisation.

Vous êtes bilingue anglais/français et faites preuve d'un réel intérêt pour les relations internationales.

**Type de contrat** : CDI - Poste basé à Lille avec de fréquents déplacements à Paris

**Début de contrat** : dès que possible

**Candidature** : cette offre vous intéresse, merci d'envoyer votre dossier de candidature (**lettre de motivation et CV**) à Antoine Decouvelaere : [recrutementeducation@ieseg.fr](mailto:recrutementeducation@ieseg.fr)